

Versluys Groep is uitgegroeid tot één van de meest toonaangevende projectontwikkelaars in België en Nederland. Het bedrijf koppelt een grote technische knowhow in appartementsbouw aan een onafgebroken streven naar de hoogst mogelijke kwaliteit. Typierend daarvoor zijn de meer dan 802 referentieprojecten die de groep reeds realiseerde sinds 1908. Als projectontwikkelaar en ruwbouwaannemer fungeert Versluys als één bouwpartner in projecten wat resulteert in een grote flexibiliteit en een superieure klantenservice. Een 'customer-first' ingesteldheid en het nastreven van een hoogstaande kwaliteit zijn belangrijke kernwaarden binnen het Versluys DNA.

VERKOPER - SALES (m/v)

met ervaring in verkoop

FUNCTIE

U maakt deel uit van het Versluys sales team en bent verantwoordelijk voor de verkoop van onze exclusieve nieuwbouwprojecten. Vanuit een klantgerichte en commerciële aanpak sluit u overeenkomsten af. U treedt op als intermediair tussen de klanten en uw collega's van Versluys Groep. U bent gedreven, gepassioneerd in vastgoed en blijft uzelf continu ontwikkelen in uw algemene kennis over vastgoed en immobiliën. Door uw jarenlange commerciële ervaring beschikt u over een uitgebreide expertise en kennis in residentieel vastgoed.

PROFIEL

- U ontvangt en begeleidt de potentiële kopers in hun zoektocht naar een exclusief nieuwbouw appartement.
- U ontwikkelt een lange termijn vertrouwensrelatie met kopers.
- U bent een vlot, enthousiast en betrouwbaar.
- U hebt geen 'nine-to-five' mentaliteit en kan zich flexibel opstellen tijdens het verkoopproces. U bent bereid om zaterdag te werken.
- U werkt met digitale klantendossiers binnen een CRM structuur. Kennis van het CRM pakket Salesforce is een meerwaarde.
- U bent een geboren verkoper met een klantgerichte aanpak.
- U hebt een 'customer-first' ingesteldheid en bent verantwoordelijk voor het hoogstaande Versluys imago.
- U hebt goede organisatorische/administratieve vaardigheden.
- U bent perfect Nederlandstalig en hebt ook een vlotte kennis van Frans en Engels.
- **Verkoop-ervaring is een absolute must.**

AANBOD

We bieden u een voltijdse job in een toonaangevend vastgoedbedrijf waar ruimte is voor persoonlijk initiatief. U zal beschikken over een eigen kantoorruimte in ons exclusief verkoopkantoor, gelegen op de Hendrik Baelskaai 12a in Oostende. U ontvangt volgens uw ervaring een competitief loon, een firmawagen en extralegale voordelen. U krijgt de unieke opportuniteit om uzelf als een gedreven Versluys-ambassadeur verder te ontwikkelen en mee te groeien binnen een professionele salesorganisatie.

BENT U DE PERSOON DIE WE ZOEKEN ?

Stuur uw **CV (met foto)** en **motivatiebrief** door naar Versluys Groep, Zandvoordestraat 465 in 8400 Oostende. U kan ook mailen naar job@groepversluys.be.